Persoonlijk

HET TIJDSCHRIFT VOOR RELATIES VAN J&T AUTOLEASE ▪ VOORJAAR 2017 ▪ JAARGANG 1 ▪ NUMMER 1

Rij-impressies van:
- Audi Q2
- Citroën C3
- Kia Optima SW
- Peugeot 3008

Vakmanschap speelt bij alles de hoofdrol

DIRECTIETEAM

zet in op dicht bij klanten zitten en de best denkbare service bieden

Spectaculaire aanbiedingen voor ú!

Kom langs bij Mandemakers Keukens

Al meer dan 35 jaar zetten Ben en Stefan Mandemakers de trend en zijn zij toonaangevend op het gebied van keukendesign. Naast de eigen Mandemakers collectie en Mandemakers individual, voert Mandemakers Keukens ook de topmerken Barletti, SieMatic en de exclusieve vtwonen collectie. Keukens van Mandemakers zijn in alle opzichten inspirerend. Bovendien is er vaak meer mogelijk dan u denkt. Kom langs in één van onze inspirerende keuken winkels of maak eenvoudig een afspraak op **mandemakers.nl** of bel **013 58 33 080.**

MANDEMAKERS
hét huis van keukens

MANDEMAKERS individual | Barletti | MANDEMAKERS collectie | SieMatic | vtwonen

AEG | ATAG | BORETTI | Bauknecht | BOSCH | KitchenAid | Miele | SIEMENS | smeg | SUB-ZERO | LANCELLOTTI | NOVY | BORA | GAGGENAU | Quooker

Persoonlijk

Colofon

Persoonlijk is een uitgave van J&T Autolease, bestemd voor klanten, berijders van onze leaseauto's en andere gewaardeerde relaties.

VERANTWOORDELIJK UITGEVER
J&T Autolease B.V.
Kraaivenstraat 4
5048 AB, Tilburg
E-mail: a.van.veen@internationalcarlease.com
t +31 (0)13 820 07 00
K.v.K. Tilburg 56847726

CONCEPT EN PRODUCTIE
Roodworks Communicatie VOF & BCM Uitgevers
Telefoon +31 (0)6 5325 49 64
E-mail info@roodworks.com

REDACTIE
Jan Rooderkerk (hoofdredacteur),
Joris Heynen, Teun van Rooij,
Anouk Leenders, Karlijn Linssen,
Guus Arnouts, Eveline de Vries e.a.

FOTOGRAFIE
Jacco van der Kuilen,
Andreas Terlaak,
Joost Duppen e.a.

VORMGEVING
Patrick Hoogduin
BCM, Eindhoven

ADVERTENTIEVERKOOP
BCM, Jeroen van der Linden
+31 (0)40 844 76 33,
jeroen.vanderlinden@bcm.nl

Persoonlijk verschijnt drie keer per jaar in een oplage van ca. 10.000 exemplaren. Het geheel of gedeeltelijk overnemen van artikelen zonder schriftelijke toestemming van de uitgever is verboden. Ofschoon aan de inhoud alle aandacht is besteed, zijn de producent en J&T Autolease B.V. niet verantwoordelijk voor onverhoopte fouten en omissies. Persoonlijk is gedrukt op chloorvrij gebleekt milieuvriendelijk papier en wordt verzonden in biologisch afbreekbare folie.

Scan de code met uw telefoon en u komt direct op onze website.
J&T Autolease is een onderneming van International Car Lease Holding.

Een nieuwe lente

U ziet dat wij het bekende gezegde 'een nieuwe lente, een nieuw geluid' eer aandoen. Welkom bij deze eerste uitgave van Persoonlijk, het nieuwe magazine van J&T Autolease. Trouwe lezers van ons vroegere tijdschrift People with drive zal wellicht opvallen dat ook ík hier nieuw ben. Sinds 1 januari ben ik eindverantwoordelijk voor alle activiteiten van International Car Lease Holding, de vierde leasemaatschappij in ons land, waartoe ook J&T Autolease behoort. Na een groot aantal jaren bij andere gerenommeerde leasebedrijven is het een geweldige en eervolle uitdaging om de bedrijven binnen onze groep te laten groeien en om alle klanten enthousiast over onze service en producten te laten blijven. Dat wordt gedaan met een heel team enthousiaste vrouwen en mannen. Enkelen van hen ziet u elders in dit blad en zij informeren u uitgebreider over de stand van zaken rond ons bedrijf en in autoleaseland.

Ik ben volkomen eerlijk tegen u als ik hier vertel dat wij het bij J&T Autolease het afgelopen jaar wat minder goed hebben gedaan dan wij wensten. Er vertrokken mensen die niet meteen opgevolgd konden worden en dat had gevolgen voor de aandacht en het proactieve advies dat u van ons gewend bent. Dus is er de laatste maanden hard gewerkt aan het op sterkte brengen van ons team. En de komende tijd gaan wij er alles aan doen om van J&T Autolease weer een van de meest klantgerichte leasemaatschappijen van ons land te maken. Rekent u daar maar op!

Dit nieuwe magazine onderstreept hoe belangrijk wij onze klanten vinden. Wij zijn een van de weinige leaseorganisaties die hun relaties enkele keren per jaar zo'n tijdschrift toesturen. Het is mooier, dikker en informatiever geworden en u zult zien dat het ook tal van attractieve aanbiedingen bevat. Onze moedermaatschappij de Van Mossel Automotive Groep belooft haar klanten 'wij doen meer dan u verwacht' en dat maken ook wij graag waar. Daarom draagt dit magazine de naam Persoonlijk. U bent bij ons niet zomaar een klant, maar u heeft een naam en wij zijn u graag persoonlijk optimaal van dienst. Voelt u zich daarom ook vrij om te reageren op de inhoud (marketing@jentautolease.nl), want wij maken dit magazine voor u. Dan is het goed om ook van u te horen wat u ervan vindt. Ik wens u veel leesplezier en vooral veel veilige en prettige kilometers toe!

Armand van Veen

Algemeen directeur
International Car Lease Holding

In dit nummer

Directie-interview over de koers van J&T Autolease 4
Rij-impressie Audi Q2 1.4 12
Autonieuws van nu en de komende maanden 14
Rij-impressie Peugeot 3008 1.6 BlueHDI 20
Automatiseerder GAC kan ook u voordeel opleveren 24
Rij-impressie Citroën C3 Pure Tech 110 28
Lifestyle: met veel gratis hebbedingen voor ú 30
Rij-impressie Kia Optima SW GT 34
Relax: evenementen die ertoe doen 37
Het geheim van de smid: alles draait om vakmanschap 38

PRACHTIGE NIEUWE KLANT: VAN GELDER GROEP

Met J&T Autolease zijn wij gekozen als partner van de Van Gelder Groep met het hoofdkantoor in Elburg. Het motto van deze bouwonderneming is 'Samen sterk in infrawerk' en dat spreekt ons zeer aan. U kent van werken aan de weg ongetwijfeld de gele voertuigen van dit concern. Van Gelder Groep legt zich toe op het ontwerpen, realiseren en onderhouden van infrastructuur voor mobiliteit, de openbare ruimte, energie, water en communicatie. Als middelgrote, zelfstandige bouwgroep met circa 900 medewerkers voert het met een flexibele organisatie en een netwerk van regionale vestigingen grote en kleinere werken uit in heel Nederland. Het tekent voor projecten vanaf initiatief, ontwerp en realisatie tot en met het volledige beheer en onderhoud. Bij alle activiteiten staan klantwaarde, veiligheid, duurzaamheid, CO2-reductie en social return voorop. Door de keten continu te verbeteren, tilt het de kwaliteit van het werk naar een steeds hoger peil. Veiligheid, duurzaamheid en maatschappelijk verantwoord ondernemen lopen als een rode draad door alle werkzaamheden. De Van Gelder-organisatie kenmerkt zich door korte lijnen, efficiëntie van processen, het vermogen om loyaal samen te werken en de hoge kwaliteit van het eindresultaat. Het bedrijf investeert ook intensief in zijn medewerkers en hun technische vaardigheden door in te spelen op hun potentie en ambitie. Het eigen Opleidingscentrum Gelderpoort speelt hierin een belangrijke rol. De onderneming leidt hier ook medewerkers van collega-aannemers en opdrachtgevers op. Kortom, inderdaad een prachtbedrijf. Welkom!

Flitsnav

Waarschijnlijk heeft u Flitsmeister op uw telefoon staan, uiteraard vooral vanwege de actuele filemeldingen. Maar de app Flitsnav timmert ook flink aan de weg. Deze app geeft de meest recente file-informatie en waarschuwt voor trajectcontrole, mobiele en vaste flitsers. Het verschil met Flitsmeister is dat de app over meer functionaliteiten beschikt en die ook op de achtergrond draait. Bovendien is hij erg handig op stukken snelweg met een trajectcontrole. Ook deze app is gratis te downloaden voor iPhone en Android.

NIEUW TEAM

Wij hoeven u er niets over te vertellen: op goede mensen wordt in het bedrijfsleven soms flink gejaagd en medewerkers die inderdaad goed zijn, hebben vaak de ambitie om snel door te kunnen groeien. Dan komt het helaas weleens voor dat je een enkeling voortijdig kwijtraakt. Daar hebben wij de afgelopen tijd mee te kampen gehad, maar wij komen weer op sterkte! Zie hier ons nieuwe adviesteam van accountmanager Hanko Rosenbrand en lease-adviseur Michelle Westenburger. Allebei deden ze na een solide hbo-opleiding uitgebreide commerciële ervaring op bij gerenommeerde andere bedrijven. Sinds enkele maanden versterken ze ons team en worden gedreven door de wens om klanten optimaal enthousiast te stemmen en te houden.

DIRECTLEASE

Deze app van ons 'zusje' DirectLease heeft naam gemaakt als de beste brandstofapp, omdat hij gebruiksvriendelijk is en de actuele brandstofprijzen aangeeft. Je ziet op een map jouw locatie en de tankstations bij jou in de buurt. Ook zie je meteen welke tankstations goedkoop en welke duur zijn. Een klik op een willekeurig tankstation is voldoende om te zien wat je daar allemaal kan vinden, zoals een winkel of een autowasgelegenheid. Ook zie je meteen de openingstijden, het telefoonnummer en een knopje om naar het tankstation te navigeren.

DE WEERAPP KNMI WEERBERICHT

De Weerapp - KNMI weerbericht is de snelle versie van Het Weer in Nederland en bevat de meest opgevraagde gegevens uit Het Weer in Nederland gebundeld op één pagina. In de app kun je het meest actuele KNMI-weerbericht voor jouw locatie bekijken. In één oogopslag is te zien wat de huidige temperatuur is, evenals de weersverwachting en de uursverwachting voor vandaag, morgen en de komende dagen. De kaarten zijn in de app uit te vergroten. Daarnaast zijn er radarbeelden toegevoegd waarbij je een voorkeursradar kunt instellen. De app bevat ook een widget voor op je homescreen.

Rijkswaterstaat Actueel

De app Rijkswaterstaat Actueel bevat verkeersmeldingen, files met een vertraging van meer dan 15 minuten, pechgevallen, ongevallen, afsluitingen en geplande wegwerkzaamheden op de snelwegen in Nederland. Je kunt meteen een route in de app toevoegen, bijvoorbeeld die naar je werk. Je kunt ook favoriete snelwegen instellen. Bij beide kun je een pushnotificatie instellen voor verkeersmeldingen. De app bevat drie onderdelen: Actueel, Mijn route en Wegwerk. Actueel bevat alle verkeersmeldingen op de snelwegen en bij Mijn route zie je uiteraard de verkeersinformatie over die betreffende route. Bij Wegwerk kun je op een ingegeven route de wegwerkzaamheden bekijken.

WISSEL TIJDIG NAAR UW ZOMERBANDEN

U zal het vast en zeker prettig hebben gevonden als u de afgelopen maanden in het soms best verraderlijke weer met winterbanden onder uw auto op pad kon gaan. Wij hebben ook weleens van die winters gehad waarbij je na maanden je afvroeg of dat banden wisselen wel echt zin had gehad, maar dat was nu bepaald niet het geval. Als het onder de 10 graden is en nat of zelfs glad, bieden winterbanden veel meer grip en veiligheid dan zomerbanden.
Maar nu het weer warmer wordt, is het verstandig niet te lang op winterbanden te blijven doorrijden. Want bij hogere temperaturen neemt door de andere rubbersamenstelling bijvoorbeeld de remweg fors toe. En je zal op de snelweg maar een noodstop moeten maken en op je winterbanden net te ver doorglijden… Dus adviseren wij u om snel een afspraak te maken met de garage waar uw zomerbanden in de opslag liggen. Als het mooi weer wordt, krijgt iedereen ineens hetzelfde idee en dan loopt de wachttijd op. Met alle risico's van dien. Dus pak de telefoon of kruip achter uw laptop of tablet, en reserveer een tijdslot voor uw bandenwissel.

In gesprek met directieleden Armand van Veen, Marco Ravenhorst en René Schilders

"Het wordt een *mooi* jaar"

J&T Autolease is net als moederorganisatie International Car Lease Holding (ICLH) en de Van Mossel Automotive Groep sterk in beweging. Dat blijkt wel uit dit nieuwe magazine. Over de actuele ontwikkelingen op leasegebied spraken wij met het directieteam van International Car Lease Holding: Algemeen directeur Armand van Veen, Financieel directeur Marco Ravenhorst en Operations directeur René Schilders. Een inspirerend trio dat gedreven wordt door de doelstelling om gezond te groeien en de verwachtingen van de klanten te overtreffen.

Algemeen directeur
Armand van Veen:

"Wij kunnen elke klant werkelijk álles op het gebied van automobiliteit leveren en hem daarmee compleet ontzorgen"

Met inmiddels ruim 50.000 leasecontracten in Nederland, Duitsland en België is International Car Lease Holding, onderdeel van de Van Mossel Automotive Groep, nu de in omvang vierde leasemaatschappij in ons land. Geen ander groot leasebedrijf is bovendien zo hecht geworteld in de autowereld door een groot aantal eigen dealerbedrijven, autoschade-herstelbedrijven, gebruikte autocentra en financiële dienstverlening. Om de voortgaande groei van de leaseactiviteiten te kunnen optimaliseren, wordt ICLH nu geleid door het trio rond onze gesprekstafel, met gezamenlijk decennia aan lease- en retailervaring. Eric Berkhof blijft er als de topman van de Van Mossel Automotive Groep intensief bij betrokken, maar richt zich meer op andere activiteiten, zoals verdere expansie van de Groep.

GROEI

Groei en het samenvoegen van bedrijven leidt vaak tot een periode waarin medewerkers vertrekken en waarin het bieden van optimale dienstverlening af en toe in het gedrang komt. J&T Autolease kreeg daar het afgelopen jaar mee te maken. Het leidde tot een lagere klanttevredenheid en tot een plan van aanpak om deze snel weer aanzienlijk te verhogen. Maar positief nieuws overheerst, zo vertelt Operations directeur René Schilders enthousiast. "Hoewel onze groei ons dus voor de nodige uitdagingen plaatste, hebben wij als ICLH in 2016 een plus gerealiseerd van rond de acht procent. Dat is meer dan twee keer het gemiddelde in de markt. Er is veel concurrentie, maar wij willen die opgaande lijn uiteraard vasthouden. Dus is het zaak om goed op de kosten te blijven letten en tegelijkertijd klanten enthousiast te houden. Onze structuur met een brede dienstverlening is hier een groot pluspunt."
Armand van Veen voegt daaraan toe: "Wij hebben een duidelijke verdeling in diensten en profilering en J&T Autolease is de merkonafhankelijke leasemaatschappij waar een persoonlijke benadering en een hoge service en adviesniveau centraal staan. Natuurlijk hebben wij voor onze eigen merken een kleine voorkeur, maar klanten kunnen bij ons elk merk en type auto leasen. De klant kiest natuurlijk wat hij wil! Inmiddels heeft de Van Mossel Automotive Groep zoveel merken in eigen huis en zijn we gevestigd in zoveel regio's in Nederland met onze dealerbedrijven en schadeherstellers, dat wij uitstekend in staat zijn om te leveren wat elke klant wenst: snelle en goede dienstverlening tegen een scherpe prijs. Onze groep is ook het afgelopen jaar weer flink gegroeid, met méér dealers van bestaande merken en in Amsterdam nu ook Citroën en DS erbij. Recentelijk zijn er bovendien zes schadeherstelbedrijven overgenomen. Sommige ervan zijn 24/7 open. In combinatie met onze

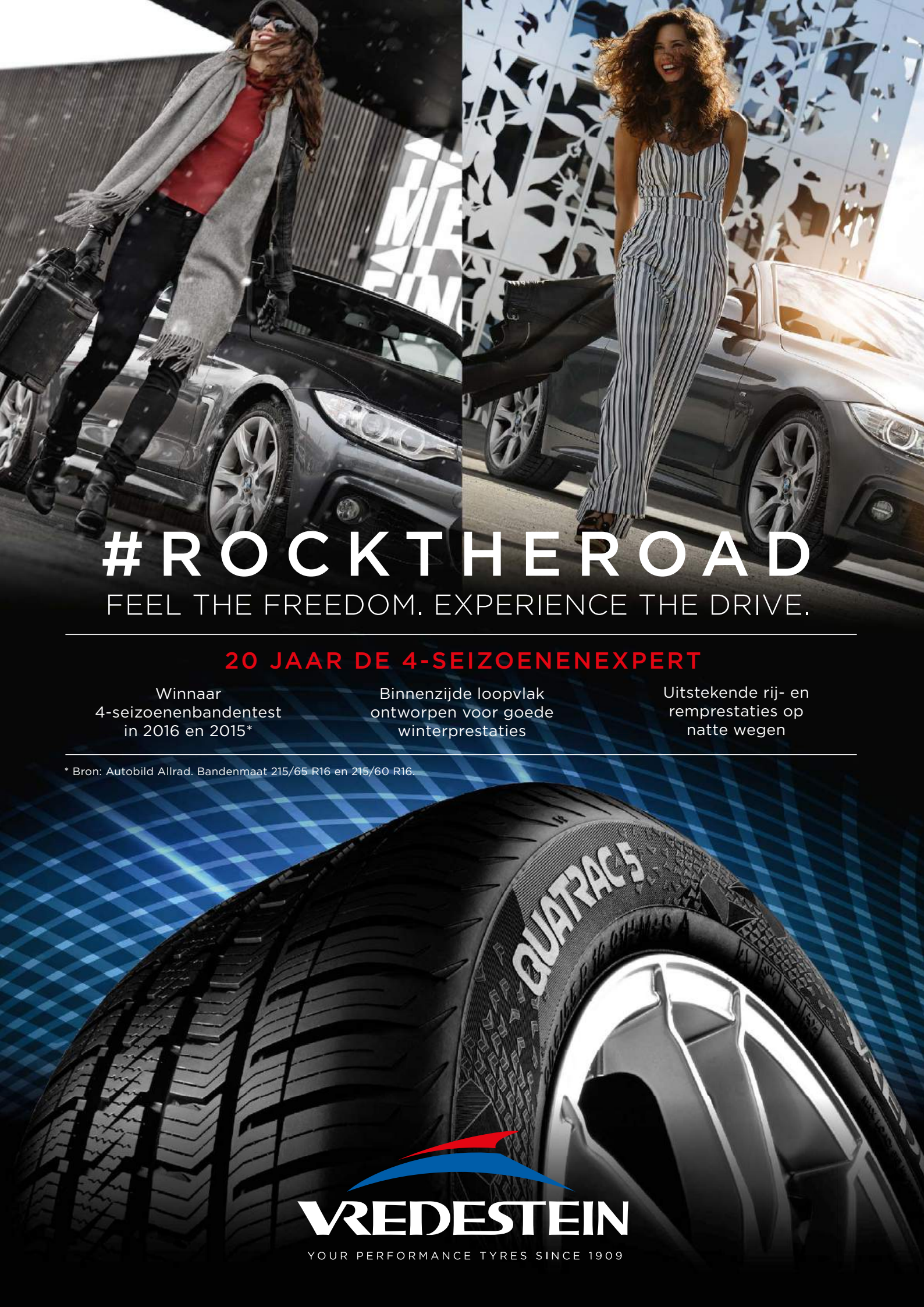
haal- en brengservice kunnen wij klanten zo razendsnel helpen. Dat is uniek en wordt geweldig gewaardeerd. Wij hebben nog flink wat ambities voor dit jaar, met meer merken, meer bedrijven en verdere groei. Hierdoor kunnen wij klanten extra scherp offreren, sneller leveren en meer keus bieden. En bij J&T Autolease gaan we enorm ons best doen om snel weer tot de top te behoren."
Financieel directeur Marco Ravenhorst vult aan: "Vergeet niet dat er ook enkele kleinere onafhankelijke leasemaatschappijen zijn bijgekomen, zoals V&M Leasing, Autolease Groningen en Lease Quality. Met leasing zijn wij nu actief in veel regio's en wij zitten daarmee nog dichter bij onze klanten. Dat is met name voor zelfstandigen en MKB-bedrijven van belang, en dat zijn sectoren die groeien. Meer volume maakt het mogelijk om klanten meer voordelen te bieden. Want klantgerichtheid is erg belangrijk, maar klanten kijken ook naar tarieven en diensten. Ben je te duur of kun je iets niet bieden, dan word je gemakkelijk overgeslagen. En om nog even op de groeiambitie terug te komen, die geldt nadrukkelijk ook voor Duitsland en België."

AUTOMOBILITEIT

Afgelopen jaar zijn alle onderdelen van ICLH ook Private Lease gaan aanbieden. Deze markt groeit explosief en ICLH verwacht dat die groei zal voortduren. Ook bij J&T Autolease? René Schilders: "Private Lease maakt bij alle labels deel uit van ons aanbod. Met Direct Lease, dé online leasemaatschappij van Nederland, hebben wij al een heel sterke aanbieder van Private Lease in huis. Dat geldt ook voor onze dealerbedrijven, onder de vlag van Van Mossel Leasing. Wij zijn het best geëquipeerd om hiermee verdere groei te realiseren. Private Lease-contracten worden immers afgesloten in showrooms en achter de laptop. We hebben een geweldig netwerk van prachtige showrooms en online zijn wij marktleider. Onze kennis op dit gebied zetten wij ook in bij J&T Autolease."
Armand van Veen: "Wat je steeds vaker ziet, ook bij J&T Autolease, is dat de grote bedrijven wat minder gemakkelijk worden met 'auto's van de zaak' en dan hun medewerkers helpen met een privéleaseauto. Ook die kunnen wij dan leveren. En de leaseauto's die straks terugkomen, kunnen gemakkelijk weer in onze eigen showrooms worden verkocht. Dan kun je toch een wat scherper maandtarief aan je klant voorleggen! Wij hebben veel klanten in het MKB, waar je nu een stijging van de investeringsbereidheid ziet en er duidelijk meer auto's worden besteld. Dat zijn vooral bedrijfswagens én private leaseauto's. Wat ook niet onderschat moet worden, is de kracht van het karakter van dit bedrijf. Wij zijn geen financiële dienstverlener die in auto's doet, maar

Operations directeur
René Schilders:

"Als ICLH hebben wij in 2016 een plus gerealiseerd van rond de acht procent"


#ROCKTHEROAD
FEEL THE FREEDOM. EXPERIENCE THE DRIVE.
20 JAAR DE 4-SEIZOENENEXPERT
Winnaar 4-seizoenenbandentest in 2016 en 2015*
Binnenzijde loopvlak ontworpen voor goede winterprestaties
Uitstekende rij- en remprestaties op natte wegen
* Bron: Autobild Allrad. Bandenmaat 215/65 R16 en 215/60 R16.
QUATRAC 5
VREDESTEIN
YOUR PERFORMANCE TYRES SINCE 1909

wij ademen al sinds 65 jaar automobiliteit en wij leveren er werkelijk alle producten en diensten voor. Wij houden hier écht van auto's. We hebben ook een eigen shortleasevloot van liefst 3.500 auto's. Dus wij kunnen elke klant werkelijk álles op het gebied van automobiliteit leveren en hem daarmee compleet ontzorgen. Van 1 maand tot 60 maanden; wij hebben altijd de beste auto op het juiste moment voor onze klant beschikbaar. Onze klanten hoeven dus letterlijk en figuurlijk nooit stil te staan!"

FLEXIBILISERING

Het werd al even aangestipt dat het MKB weer meer investeert in nieuwe bedrijfswagens, maar het aantal registraties van nieuwe personenauto's was afgelopen jaar lager dan ooit. Gaat het wel zo goed met de economie als velen zeggen? Marco Ravenhorst: "'Full swing' gaat het nog niet, maar ik heb wel het idee dat we uit een dal kruipen. Rond auto's was er veel onrust op fiscaal gebied. Dat is nu voorbij en dat gaat ook helpen. Verder zie je algemeen een verschuiving naar online-transacties. Wij hebben daarvoor Direct Lease en dat loopt uitstekend. In ons land zijn wij daarmee overigens duidelijk verder dan bijvoorbeeld in België en Duitsland."
Armand van Veen tot slot: "Maar er blijft ook grote behoefte aan echt persoonlijke service. Die willen wij binnen J&T Autolease verder uitbouwen. Náást de klant staan, goed luisteren, meteen inspelen op wensen. Wij willen ook voor alle labels op het gebied van innovatie duidelijke stappen zetten en Best Practices toepassen, dus iedereen baat laten hebben bij de specifieke ervaring binnen de verschillende bedrijven. En wij zullen beslist inspelen op de toenemende flexibilisering op de arbeidsmarkt. Steeds minder mensen krijgen vaste contracten of werken jaren achtereen bij hetzelfde bedrijf. Dus is er meer en meer behoefte aan meer flexibele leasecontracten dan de standaardcontracten van 48 maanden. Ook daar werken wij aan. Het is een enorme uitdaging om scherpe tarieven te kunnen combineren met heel goede service. Maar dat gaat ons lukken. Vergeet daarbij niet dat we met onze aandeelhouder en businesspartner De Mandenmaker Groep ook een ontzagwekkende retailervaring onder handbereik hebben. Wij doen al dingen samen, zoals onlangs een Private Lease-auto bij Woonexpress, een Volkswagen Up vanaf € 168,- per maand en nog een Woonexpress-cheque van € 250,- erbij ook. Dat was echt een prachtige aanbieding. Zo zullen we vaker klanten positief gaan verrassen. Het wordt een mooi jaar!"

Financieel directeur
Marco Ravenhorst:

"Met leasing zijn wij nu actief in veel regio's en wij zitten daarmee nog dichter bij onze klanten"

Audi Q2 1.4 TFSI S tronic 7

Premium stads-SUV

Knarsetandend moet Audi hebben gezien hoe concurrent Mini grote aantallen klanten trekt die flinke bedragen betalen voor imago, uitstraling en rijeigenschappen. De Audi A1 was het eerste antwoord. Nu is er met de Q2 een stads-SUV die kan concurreren met de 'Made in Holland' Mini Countryman. Een karakteristiek compact model met desgewenst een premium-uitrusting en een bijbehorend prijsniveau.

Ruim 53 mille kost de Audi Q2 die u hier ziet. En dan mist u nog voorzieningen die auto's van eenvoudiger komaf soms wél bieden. Vergelijk het met een pak of een horloge: ook met een lage prijs functioneert het even goed als iets wat duur is en een mooie merknaam draagt. Maar de exclusiviteit en uitstraling maken het toch begerenswaardig. Dat geldt voor deze Q2 eveneens. U kunt voor het bedrag van een aardig uitgeruste versie ook een grotere A3 of A4 rijden. De Q2 is door zijn van andere Audi's echt afwijkende vormgeving bovendien enigszins een 'love or hate'-auto. Met z'n vele scherpe lijnen en grote mond is het allesbehalve een eenheidsworst, zeker niet in 'ons' Arablauw of in Vegasgeel. Hij heeft dezelfde wielbasis als de A3, maar biedt een wat hogere instap en zit. Dat is prettig. Voorin heeft u alle ruimte, achterin is het redelijk. Het is geen auto om met vier flinke inzittenden even duizend kilometer af te leggen. Maar de bagageruimte is wel ruim genoeg voor vakanties met z'n tweeën en elke avond een andere garderobe. Meisjes, ideaal!

VERWENAUTO

De prijslijst begint bij € 30.615,- voor de Q2 in Sport en Design-versie met 1.0 TFSI-motor van 85 kW/116 pk. Leverbaar zijn verder de 1.4 TFSI met 150 pk en cilinderuitschakeling (bij rustig rijden worden twee van de vier cilinders even uitgezet) zoals in de testauto en twee diesels: 1.6 TDI met 116 pk en 2.0 TDI Quattro met S-Tronic 7-trapsautomaat en 190 pk. Die laatste kost vanaf € 49.235,-. Vervolgens begint het spektakel van de opties, met een aantal pakketten en een boekje vol moois. In principe kan de Q2 qua comfort en veiligheid even compleet worden uitgerust als een Q7. Dat is bijzonder. De testauto heeft al voor 20 mille aan

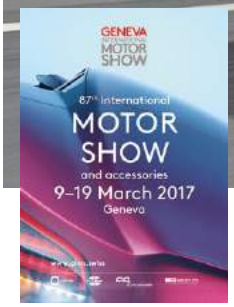
opties, maar biedt dan bijvoorbeeld nog geen achteruitrijcamera zoals veel goedkopere auto's al wél hebben. Dat is even slikken. Premium heeft zijn prijs en dat wordt blijkbaar geaccepteerd. Daar staat tegenover dat hij, zoals bij Audi hoort, prachtig is gebouwd en afgewerkt. Alleen vreemd dat voor de portierpanelen en delen van het dashboard een harde kunststof wordt gebruikt die niet bij het merk past. Die 'pijn' wordt weer verzacht door prachtige opties als een volledig digitaal dashboard, alerte adaptieve cruisecontrol, mooie navigatie met Google Maps-kaarten, een elektrisch bedienbare achterklep en fraaie interieurverlichting.
De Q2 rijdt bovendien voortreffelijk. De 150 pk-benzinemotor maakt 'm lekker levendig (maar is met gemiddeld 1 op 13 niet ultrazuinig), de transmissie schakelt uitstekend en het onderstel maakt indruk. Audi heeft ook de besturing goed voor elkaar. Het is niet zo'n kart als de auto's van de grote Duitse concurrent, maar levendiger dan de meeste andere Audi's. Kortom: een aanwinst voor mensen met een ruim leasebudget. Die hebben aan de Q2 een lekker compacte, luxueuze verwenauto. Waarbij voor Nederlands gebruik misschien de kleinste motor wel de beste keus is.

AUDI Q2
Benzinemotoren 116 & 150 pk, diesel 116 & 190 pk, 6-bak of 7-traps S tronic-automaat
Lengte 4.191 mm, breedte 1.794 mm, hoogte 1508 mm. Massa vanaf 1.280 kg. 1.4 TDSI S tronic 7: 110 kW/150 pk, 0-100 km/u: 8,5 sec, trekgewicht 1.500 kg
5.2l/100 km, 119 g/km CO2, C Label
Prijs vanaf € 30.615,-, testauto € 34.395,- excl. opties
Leasetarief Q2 vanaf € 465,- 48 mnd/20.000 km/jr.

HYBRIDE FORD TRANSIT

Ford is begonnen met het testen van de plug-in hybride Transit Custom in Londen. Net als veel andere grote steden wil ook Londen de luchtkwaliteit in de stad verbeteren. Daarom is het een samenwerking aangegaan met Ford. Er worden twintig plug-in hybride Transit Customs geleverd aan wagenparkbeheerders, zoals openbaarvervoerbedrijf Transport for London. Met de busjes wordt onderzocht hoe ze optimaal ingezet kunnen worden voor een schonere lucht in de stad. Ook worden ze zo intensief getest in stadsverkeer. De Transit Custom PHEV zal de meeste stadsritten volledig elektrisch kunnen afleggen. In 2019 wordt vervolgens de productieversie van de Transit Custom Plug-In Hybrid op de markt verwacht.

Volledig elektrische lease-personen-auto? Die komt, net als een waterstof-auto, ook in 2017 in aanmerking voor **36%** *milieu-investeringsaftrek (MIA).*



SALON DE L'AUTOMOBILE GENÈVE 9 T/M 19 MAART

'Genève' wordt gezien als de belangrijkste autotentoonstelling ter wereld, met altijd erg veel nieuws. Wij pikken er de te verwachten nieuwe auto's uit die ook als leaseauto interessant kunnen zijn.
Auto van het Jaar 2017: aan de vooravond van de show wordt de uitslag bekendgemaakt. Kandidaten: Alfa Romeo Giulia, Citroën C3, Mercedes-Benz E-Klasse, Nissan Micra, Peugeot 3008, Toyota C-HR, Volvo S90/V90.
Nieuwe (concept)auto's, door ons verwacht, zijn deze, een enkel nieuw model wordt op deze pagina's uitgebreider beschreven:

- Alfa Romeo Giulia Coupé en wellicht ook Spider
- Audi SQ5
- BMW 5 Serie Touring
- BMW X7
- Citroën C3 Aircross SUV
- DS SUV
- Ford Fiesta
- Jaguar XF Sportbrake
- Kia Picanto en Kia Stinger
- Mazda CX-3 facelift en CX-5
- Mercedes-Benz AMG E 63 S Estate
- Mitsubishi Eclipse SUV
- Nissan Qashqai facelift
- Opel Insignia Grand Sport en Insignia Sports Tourer
- Porsche Panamera Sport Turismo
- Range Rover Velar coupé
- Seat Ibiza
- Subaru XV
- Suzuki Swift
- Toyota Yaris
- Volkswagen Arteon (nieuw VW-topmodel)
- Volkswagen T-Roc
- Volvo XC60

Peugeot 5008

Verderop in deze Persoonlijk leest u over de Peugeot 3008. Spreekt die auto u aan, maar wilt u 'm liever een maatje groter, dan verschijnt rond deze tijd de nieuwe 5008 in de showrooms. De overeenkomsten qua techniek, uitvoering en vormgeving zijn groot, maar de 5008 is langer en biedt desgewenst plaats aan zeven personen. De 5008 is liefst 19 cm langer dan de 3008 en de wielbasis meet nu 2,84 meter. Dat betekent aanzienlijk meer beenruimte op alle drie zitrijen en veel meer bagageruimte. De tweede zitrij bestaat uit individuele stoelen die afzonderlijk van elkaar neergeklapt en verschoven kunnen worden. De derde zitrij is uitneembaar. Motoren en dashboard zijn voor de 3008 en 5008 identiek. De standaardmotor in de 5008 is dus de 1.2 PureTech-driecilinder met 130 pk en een 6-bak of automatische EAT6-transmissie. Er is ook een 165 pk-benzinemotor en er zijn diesels met 120 of 150 pk. Er zijn weer speciale BlueLease-uitvoeringen en het programma begint dan bij de 7-persoons BlueLease Executive 130 pk vanaf € 34.140,-. Scherpe prijs voor veel auto.

Minister M. Schultz van Haegen (Infrastructuur): "Vanaf 2018 ook **130** *km/u op de A2 tussen Utrecht en Amsterdam."*

SKODA KODIAQ SCOUT & SPORTLINE

In maart staat de Skoda Kodiaq bij de dealers, een forse SUV die rechtstreeks familie is van de VW Tiguan en Tiguan Allspace en Seat Ateca, maar hij is langer dan die laatste en opvallend scherp geprijsd. Skoda heeft er grootse plannen mee, want er zijn ook al meteen een extra stoere versie, de Scout, en een extra sportieve uitvoering, de Sportline, gepresenteerd. Die verwachten wij wat later dit jaar. Met benzinemotoren van 150 en 180 pk en diesels van 150 en 190 pk, handbak of DCT-automaat en eventueel vierwielaandrijving is er technisch al veel keus. De Scout oogt stoerder en is terreinvaardiger, de Sportline oogt juist nog wat dynamischer, met speciaal voor deze versie ontworpen 19" velgen en net als bij de Scout standaard vierwielaandrijving. De 'gewone' Kodiaq is er ook met alleen voorwielaandrijving en die zal het meest gekozen worden. De basisuitvoering Active met 125 pk is er vanaf € 28.990,-. Wilt u bijvoorbeeld een 150 pk-diesel met 6-bak, 4x4 en in Style-uitvoering, dan kost deze vanaf € 43.750,-.

BMW 5 SERIE TOURING

Op de Autosalon van Genève beleeft o.a. de nieuwe 5 Serie Touring zijn première, de verkoop start in juni. Het uiterlijk verrast niet, de techniek is ook al bekend, maar de Touring is altijd geliefd in ons land en dus verdient hij enige aandacht. Hij is lichter, wendbaarder en zuiniger, zegt BMW. Standaard zijn o.a. ledkoplampen en een nieuwe generatie van het i-Drive-multimediasysteem incl. gebarenbediening. Bij de introductie zijn leverbaar de 530i-automaat (252 pk), 540i xDrive-automaat (340 pk), 520d (6-bak of 8-trapsautomaat, 190 pk) en 530d-automaat (265 pk). Wij verwachten ook nog kleinere (en grotere) motoren en een plug-in-hybrideversie. De 520d en wellicht latere 518d en 520i zullen ongetwijfeld het meest gekozen gaan worden. Prijzen vanaf € 60.875,- voor de 520d Steptronic Edition.

Volkswagen Tiguan Allspace

De Allspace heeft ten opzichte van de standaard-Tiguan een 11 centimeter langere wielbasis. De totale lengte van de auto groeit zelfs met 21,5 centimeter. Daardoor is er plaats voor een optionele derde zitrij voor twee inzittenden. Zonder die extra twee zitplaatsen biedt de Allspace ten opzichte van de 'korte' versie 6 centimeter extra beenruimte achterin. De bagageruimte is 730 tot 1770 liter groot. De standaarduitrusting van de Allspace is ook uitgebreider dan bij de 'standaard'-Tiguan. De auto komt in de tweede helft van dit jaar hier op de markt. Het Europese debuut is op de Autosalon van Genève in maart. Prijzen en specifieke uitrusting zullen tegen die tijd volgen.

VERWARMBARE VOORRUIT

Wellicht heeft u de afgelopen winterse dagen weer geregeld de voorruit schoon moeten krabben. Vervelend klusje. In sommige betaalbare modellen van Ford en Volvo is een elektrische verwarmbare voorruit standaard of als optie leverbaar en dat is heel wat comfortabeler en veiliger. In die ruiten zitten dunne verwarmingsdraden. Volkswagen heeft nu een ruit ontwikkeld die verwarmt zónder zichtbare draadjes. Die ruit heeft een flinterdun laagje zilver, dat in de zomer ook nog een aanzienlijk deel van de warmte buiten houdt, doordat het glas sterker reflecteert. De ruit is om te beginnen leverbaar op de Golf, Golf Sportsvan, Tiguan, Sharan en Passat. De optie kost ruim € 300,-, maar is in sommige gevallen alleen leverbaar in combinatie met andere opties.

Onderzoek BOVAG: veiligheidssystemen van auto's met camera's, sensoren of radar functioneren niet of minder goed als de auto vuil is. Maar u vertrouwt wél op die goede werking. Dus: auto geregeld goed wassen!

OPEL INSIGNIA GRAND SPORT

De nieuwe Insignia Grand Sport is de eerste van de in totaal drie varianten die het merk gaat uitbrengen. Er komt geen sedan meer, maar de ruime Sports Tourer en de stoere Country Tourer staan wél weer op de planning. De nieuwe Insignia werd nauwelijks langer, maar biedt wel fors meer interieurruimte, doordat de wielen meer op de hoeken van de carrosserie zijn geplaatst. Dat zorgt voor bijna 10 centimeter meer binnenruimte. Het dashboard is meer naar de bestuurder toe gericht en voorzien van de nieuwste techniek, zoals een uitgebreid multimediasysteem met Opel OnStar-assistent en een head-updisplay. Ook heeft de nieuwe Insignia rijhulpjes als adaptieve cruisecontrol, een rijbaanassistent, intelligente ledkoplampen en detectie van kruisend verkeer bij achteruitrijden. Het uiterlijk is slanker, scherper en lager. Uitstraling en afwerking moeten 'm laten concurreren met premiummerken. Een 60 tot 175 kg lager gewicht zal meehelpen aan een lager brandstofverbruik. De Insignia wordt leverbaar met een achttraps automatische versnellingsbak en met vierwielaandrijving met intelligente koppelverdeling. Hij wordt in het tweede kwartaal leverbaar.

Praktische tips voor de *bijtelling*

De fiscale spelregels voor de auto van de zaak zijn dit jaar flink vereenvoudigd. Er gelden voor nieuwe auto's immers nog maar twee tarieven: 4% bijtelling voor volledig elektrische auto's en 22% bijtelling voor alle andere auto's.

OVERGANGSREGELING

Op auto's met een kenteken dat vóór 2017 is afgegeven, kan nog een bijtellingskorting van toepassing zijn. Dat is het geval als er bij de kentekenafgifte sprake was van een verlaagd bijtellingstarief en er vanaf dat moment nog geen 60 maanden verstreken zijn. Of u zelf al vanaf het begin van het contract de berijder bent, of dat u de auto van een collega hebt overgenomen, maakt daarbij niet uit.
Is er geen bijtellingskorting van toepassing, dan blijft op deze auto's het 25%-tarief van de bijtelling van toepassing, het hoogste tarief van vorig jaar. De Vereniging Zakelijke Rijders heeft een vraagteken geplaatst bij deze overgangsregeling en heeft er ook een proefprocedure tegen aangespannen. Hopelijk levert dat nog in de loop van dit jaar een oordeel van de rechter op. U kunt de eventuele positieve uitkomst dan volgend voorjaar verwerken in uw belastingaangifte over 2018.

EIGEN BIJDRAGE

Het komt steeds vaker voor dat bedrijven aan hun berijders een eigen bijdrage voor het privégebruik van de auto van de zaak vragen. Zo'n eigen bijdrage voor privégebruik wordt dan door de werkgever netto ingehouden op de loonstrook. Tegelijkertijd mag dat bedrag ook worden afgetrokken van de bruto bijtelling. De eigen bijdrage voor privégebruik vermindert daardoor de loonheffing. De fiscus betaalt dus mee aan zo'n eigen bijdrage!
De eigen bijdrage hoeft overigens niet per se een vast maandelijks bedrag te zijn. Het mag in een bepaalde maand zelfs meer zijn dan de bijtelling. Maar over het hele jaar bekeken, kan er niet meer aan eigen bijdrage worden afgetrokken dan er aan bijtelling wordt belast.

Om welke reden een eigen bijdrage wordt afgesproken (bijv. extra opties, een hoger leasebedrag dan de norm, parkeerkosten, etc.) is niet zo belangrijk. Wél is het belangrijk om de eigen bijdrage concreet te benoemen als eigen bijdrage 'voor privégebruik'. Alleen dan is aftrek via de loonstrook mogelijk.

LAADPAAL

Omdat vanaf dit jaar alleen de volledig elektrische auto nog bijtellingskorting krijgt, neemt de populariteit van deze auto's toe. Ook speelt daarbij mee dat het aanbod van elektrische auto's met een goede actieradius steeds ruimer wordt. In de optimale situatie heeft de berijder van zo'n auto ook een laadpaal bij zijn huis. Zo'n laadpaal wordt door de fiscus gezien als onderdeel van de auto. De laadpaal thuis zorgt dus niet voor een hogere bijtelling. Ook niet als de werknemer zelf eerst de kosten van de plaatsing draagt en hiervoor een vergoeding van zijn werkgever krijgt. Als het elektriciteitsverbruik door de berijder wordt betaald aan het energiebedrijf, kan hij of zij de kosten hiervan belastingvrij declareren bij de werkgever. Dat geldt ook voor eventuele kosten van een extra tussenmeter. Een prima oplossing, waarmee de nettokosten van de berijder van zo'n elektrische auto beperkt zijn tot de eventuele eigen bijdrage voor privégebruik en een bijtelling van slechts 4%!

AMG
MOTORSPORT

World Champion Team!

You don't become 2016 Formula One™ World Constructors' Champion by going it alone.
Congratulations to MERCEDES AMG PETRONAS.
Working hand in hand, you made our dream come true.

Peugeot 3008 Blue Lease Premium 1.6 BlueHDI 120

Sterke leeuw

In sommige media is de Peugeot 3008 SUV al bestempeld als de ongekroonde koning onder de compacte SUV's. Er is veel belangstelling van leaserijders voor. Tijdens onze testweek trok de koperkleurige 3008 opmerkelijk vaak de aandacht en raakte hij ons in het hart. Het Franse merk heeft een sterke leeuw gebaard.

Peugeot noemt de 3008 nadrukkelijk een SUV. Begrijpelijk, want SUV's zijn erg in de mode. Nu is een echte SUV van oorsprong een terreinwaardige, stoere auto. Stoer is de 3008 zeker en hij loopt door zijn wat hogere bodemvrijheid niet meteen op de eerste graspol vast. Maar hij heeft gewoon voorwiel-aandrijving en is nadrukkelijk bedoeld voor de verharde weg. Het is dus meer een crossover tussen MPV en SUV, met een aansprekender uiterlijk en karakter dan de vorige 3008 had. Peugeot heeft het bij de ontwikkeling van deze nieuwe slim aangepakt. Veel SUV's lijken op elkaar, zijn soms eigenlijk wat saai. De nieuwe 3008 is dat zeker niet, zelfs niet in zakelijk metallic grijs. Hij heeft veel stylingdetails die hem een eigen karakter geven. De neus heeft iets van een vriendelijke boxer, de lijnen zijn scherp, er wordt op een mooie manier chroom toegepast, het dak lijkt te zweven. Ook het interieur, de i-Cockpit, is onderscheidend. Het is opmerkelijk mooi en bijzonder uitgevoerd, met panelen die met stof bekleed zijn. De gekozen materialen ogen en voelen goed (nog niet op Audi-niveau, maar een eind in de richting). Het instrumentenpaneel is volledig digitaal en met een draaiknopje op het stuur kunt u de weergave aanpassen, met tellers naar smaak en desgewenst het navigatiescherm recht voor uw neus. Ideaal! Vanaf de Active-uitvoering hebben alle 3008's dat standaard. In de veel verkochte Peugeot 308 hatchback en SW bedient u alles van de auto via een touchscreen, inclusief de klimaatregeling. Dat wordt nogal bekritiseerd. Daarom kreeg de 3008 eigen metaalgrijze functietoetsen voor

Continental
The Future in Motion

Meer comfort vind je niet!

ENHANCED BY GERMAN TECHNOLOGY

De nieuwe PremiumContact™ 6.

- Maximaal remvermogen op nat wegdek en hoger kilometerrendement dankzij Safety Silica Compounds
- Extra rijcomfort en sportief rijgedrag dankzij een geoptimaliseerd bandenprofiel
- Dè allround zomerband voor alle type auto's

Nieuw!

www.conti.nl

PEUGEOT 3008 SUV
Benzinemotoren 130 & 165 pk, diesels 120, 150 & 180 pk, 6-bak of 6-traps-automaat.
Lengte 4.447 mm, breedte 1.841 mm, hoogte 1624 mm. Massa vanaf 1.225 kg.
1.6 Blue HDI: 88 kW/120 pk, 0-100 km/u: 11,9 sec, trekgewicht 1.400 kg
3,8 l/100 km, 100 g/km CO2, C Label
Prijs vanaf € 29.860,-, testauto € 38.290,-
Leasetarief 3008 vanaf € 465,- 48 mnd/20.000 km/jr; leasetarief 1.6 BlueHDi vanaf € 615,- 48/20.000.

klimaatregeling, audio, navigatie en telefoon. Het oogt goed en werkt prima. Het hele multimediasysteem functioneert overigens heel snel en prettig, met goede navigatie van TomTom en alerte waarschuwingen en info. Ook MirrorLink, Apple CarPlay en Android Auto zijn veelal standaard. En kiest u een versie met automaat, dan heeft deze een prachtig uitgevoerde en gestileerde keuzehendel. Ook dat maakt 'm anders dan andere.

PREMIUMGEVOEL

De 3008 verwent u dus met een Premium-gevoel. En dat voor een strakke prijs. De 3008 Blue Lease Premium met soepele 120 pk dieselmotor (100 gr CO2, C-label) en goed schakelende 6-bak kost € 38.290,- en de erg complete testauto had als enige optie vernis metaallak van € 700,-. Wij misten feitelijk niets. Maar dezelfde uitvoering met 130 pk benzinemotor staat voor € 33.630,- in de prijslijst. Dan heeft u 18" of 19" velgen, keyless entry en start, prima multimedia, handsfree bedienbare achterklep en een boel meer. De diesel kunt u overigens voor € 1.800 meer ook als GT-Line bestellen, met ledverlichting, een veiligheidspakket en ander fraais. Beslist attractieve prijzen dus. Overigens is de diesel er ook met automaat en met 150 pk. En wilt of moet u benzine rijden, dan kunt u ook opteren voor een 1.6 met 165 pk en zesversnellingsautomaat. Wij zouden overigens zo mogelijk 18" velgen kiezen. Scheelt weinig in uitstraling, wel in veercomfort en in bandenkosten!
Ook in deze 3008 past Peugeot haar combinatie van een hoger geplaatst dashboard en een heel klein stuur toe. Dat is bovendien nog eens afgevlakt voor een beter zicht. Wij konden er prima mee leven. Nadeel is alleen dat de lichtschakelaar en de hendel voor de cruisecontrol uit zicht zitten. En hoewel dat kleine stuur anders suggereert, is de auto meer op comfort dan op sportiviteit gericht. Hij stuurt betrouwbaar en stabiel, veert iets stevig, is lekker stil en zal u door zijn reacties niet verrassen. Inderdaad, een boxer of labrador onder de auto's. De stoelen zijn comfortabel maar een tikje kort, de beenruimte achterin is voldoende (vier volwassenen reizen prima in de auto), de bagageruimte fors (520 tot 1.580 liter) en de vloer kan in hoogte worden versteld. Oh, en niet onbelangrijk: u haalt gemakkelijk 1 op 18.

CHAPEAU!

De Peugeot 3008 heeft serieuze concurrentie van onder andere de Kadjar, Qashqai, Sportage, Tucson en Ateca. Maar het merk scoort met een fris uiterlijk, fraai interieur, sterkere basismotoren en veel uitrusting. Chapeau! Wie de komende tijd toe is aan een nieuwe auto in deze prijsklasse, dient er zeker mee te gaan rijden. En wie nog wat meer ruimte wenst: de grotere 5008, die sterk op de 3008 lijkt, is bijna in het land.

Antoinette Vertommen van GAC Business Solutions:

"GAC is dé adviespartner die bedrijven kan begeleiden in de digitale transformatie"

Als Partner van Microsoft levert GAC businesssoftware aan bedrijven/ondernemers in de mid-market. Microsoft riep GAC uit tot 'Partner of the Future'. Het bedrijf helpt effectief haar klanten om hun productiviteit te verhogen. Door de hechte samenwerking is het ook de nummer één Dynamics NAV-partner van Nederland. Een bijzonder bedrijf dus. Maak kennis met GAC Business Solutions in Oirschot en doe uw voordeel met diens ervaring.

Alleen als u een echte passie voor auto's hebt: een jaarabonnement voor slechts

€ 36,-

KIJK HIERVOOR OP
WWW.OCTANEMAGAZINE.NL
OF BEL 085-7600237
(8.30-12.30 UUR)
OF 040-8447644
(TIJDENS KANTOORUREN)

Een strak eigentijds pand langs de A58, pal naast Porsche Centrum Eindhoven. De ruim 140 medewerkers van GAC Business Solutions en de bezoekers krijgen hier absoluut veel inspiratie om zakelijk succes te boeken! GAC blijkt een groot promotor van 'Het Slimme Werken' te zijn, levert er ook software voor en veel mensen werken dus extern. Het is sowieso helemaal een bedrijf anno 2017. Laadpalen voor elektrische auto's van bezoekers, een transparante uitstraling, een game room en een wand waarop met krijt ideeën en tips kunnen worden geschreven. Verder veel glas, een groot aantal overlegruimtes, flexwerkplekken en presentatiehoeken. Een ontspannen sfeer, heel prettig. GAC Business Solutions is klant bij J&T Autolease en het beheer over het wagenpark ligt bij Manager HRM Antoinette Vertommen. Wij spraken haar.

BAAT

Antoinette blijkt efficiënt, betrokken en enthousiast. Zij vertelt: "Ruim 12 jaar geleden werd Erik van Driel van Microsoft hier algemeen directeur. Hij heeft het bedrijf naar de huidige fase geleid. GAC Business Solutions biedt nu aan zeer uiteenlopende organisaties totaaloplossingen op het gebied van automatisering. Dat varieert van de sociale werkvoorziening en van kinderdagverblijven via productie- en handelsbedrijven tot zakelijke dienstverlening. Wij helpen klanten om hun bedrijfsprocessen te optimaliseren, gemakkelijker en efficiënter te werken en een beter bedrijfsresultaat te behalen. Wij leveren overigens alleen bewezen software van Microsoft, afgestemd op de wensen en behoeften van klanten. GAC werkt met professionals die zelf uit uw branche komen. Die ervaring gebruiken wij om met Microsoft Dynamics NAV een bedrijfssoftware-omgeving te maken die perfect aansluit bij uw behoeften. Samenwerking staat centraal in onze aanpak. Wij stemmen verwachtingen af en zorgen voor een onderbouwd plan. Dat alles doen we op basis van onze succesformule U x GAC x Microsoft. Samen bereik je meer dan alleen. De groeiformule laat ons en onze bedrijfssoftware perfect inspelen op uw ambities. Dat noemen wij Growing Together. Klanten die ons inschakelen moeten daar merkbaar en meetbaar baat bij hebben."

WINST

Een bezoek aan de website www.gac.nl leert meer over alle mogelijkheden. Vertommen: "Onze kracht is de combinatie van de kwaliteit van onze software met die van onze mensen. Wij hebben hier absolute specialisten op het gebied van bijvoorbeeld productie, groothandel, zakelijke dienstverlening, kinderopvang en sociale werkvoorziening. Daar worden geweldige resultaten mee geboekt. Je ziet de laatste jaren dat alles op het gebied van automatisering eenvoudiger wordt en dat er meer en meer vanuit 'the cloud' gedaan wordt. Als je dat goed doorvoert, kan een organisatie efficiënter en beter werken. Dat wil uiteraard iedereen. Dit wordt Het Slimme Werken genoemd. Ondernemers zien vaak op tegen wat daarvoor geregeld moet worden. Maar ook daar zijn wij experts in. Onze ervaring is voor klanten echt een toegevoegde waarde. Dat wij al jaren Nummer 1-partner van Microsoft zijn en met hen aan de nieuwste ontwikkelingen werken is natuurlijk ook voor onze medewerkers superinteressant. Zij worden begeleid voor optimaal presteren. Dat doen ze onder andere door te werken met een eigen vitaliteitscoach en door ruime aandacht voor hun persoonlijke ontwikkeling. Er wordt veel in hen geïnvesteerd."
"Goede mensen voor je bedrijf behouden is echt van groot belang", zo vervolgt Antoinette. "Er is veel veranderd ten opzichte van enkele jaren geleden, toen ICT'ers naar showrooms werden gelokt voor een auto van de zaak en een contract. Zij zijn nu kritischer en er wordt veel meer belang gehecht aan persoonlijke ontwikkeling. Maar auto's blijven uiteraard een grote rol spelen, zeker als je klanten door het hele land hebt. Wij hebben nu zo'n honderd leaseauto's. Toen ik hier vijf jaar geleden kwam, werd ik ook verantwoordelijk voor facilitaire zaken. Het wagenparkbeheer vroeg zoveel aandacht, dat ik dat deels buiten de deur heb ondergebracht. Wij doen nu zaken met meerdere leasemaatschappijen, ook om hen scherp te houden. J&T Autolease is de grootste. Ik zeg het eerlijk: wij waren een tijdje iets minder tevreden, er was nogal wat verloop en daar leed de service wat onder. Voor al onze partners geldt dat wij hen benchmarken en scherp houden, maar ook dat wij lange samenwerkingen ambiëren. Er valt ontzettend veel winst te boeken als je kritisch naar je wagenpark blijft kijken. Die winst kun je weer gebruiken om te investeren in je personeel. Bij J&T Autolease hebben ze de stijgende lijn weer te pakken, dus ik heb goede verwachtingen voor de toekomst. Net zoals ik die voor ons bedrijf heb. Uiteindelijk draait alles om echte kwaliteit, en ik durf wel te stellen dat wij daarin uitblinken!"

"Goede mensen voor je bedrijf behouden, is echt van groot belang"

Citroën C3 Pure Tech 110 Feel

Overtuigende *charme*

Tot eind 2016 koos u als leaserijder een nieuwe auto vaak op basis van de laagste bijtelling. Sinds 1 januari geldt altijd (behalve bij puur elektrisch) een bijtelling van 22%. Kunt u nu nog iets leuks rijden als u toch zo min mogelijk geld wilt uitgeven? Dat hangt natuurlijk af van smaak, wensen en budget. Maar wij reden een week een nieuwe Citroën C3 van net 22 mille, met 110 pk en flink wat uitrusting. Dan heeft u rijplezier, comfort en ruimte voor goed € 200,- bijtelling per maand. Niet slecht!

Binnen de Franse PSA-groep werd Citroën de laatste tijd meer het merk van betaalbare, creatieve auto's. Dat ziet u terug in de huidige Picasso en de Cactus. Model C3 was echter al zo'n 15 jaar de bestverkochte Citroën en dan is het lastig om een revolutionair andere opvolger te ontwikkelen. Willen de klanten dat wel? De nieuwe C3 werd daarom qua design een vrolijke auto, die u desgewenst heel bijzonder kunt maken en die value for money combineert met de terugkeer van 'ouderwets' Frans comfort. De 'Airbumps'-bescherming op de portieren is een (goedkope) optie, er zijn verschillende kleuren voor dak, spiegels en details in de neus en er is desgewenst een heel kleurrijk interieur. Wilt u één kleur, dan kan dat. Maar bijvoorbeeld lichtgroen, zoals de testauto, in combinatie met zwart, rood of wit kan ook. Er zijn 36 combinaties mogelijk! Plus 4 verschillende interieurs, 3 uitvoeringen (Live, Feel en Shine) en flink wat 'Packs' en opties. Elke versie heeft echter al cruisecontrol, Lane Departure Warning en verkeersbordherkenning. En dagrijverlichting, waarbij ook de achterlichten branden. Slim! De testauto is 'de middelste' Feel, met opties als een glazen dak, achteruitrijcamera plus parkeersensoren, zwart dak, donkere ruiten achter, navigatie en automatische airco. Plus de krachtigste benzinemotor, een driecilinder met 110 pk. Die is er ook met 68 of 82 pk, of met 110 pk en een zestrapsautomaat. Daarnaast zijn er diesels met 75 of 100 pk. De prijslijst start bij € 14.980,- en loopt tot € 22.300,- voor de duurste diesel. Advies: kies zo mogelijk de fraaie Shine-versie voor maximale value for money.

PLEZIER

Hoewel de nieuwe C3 net geen vier meter is, oogt hij groter dan zijn voorganger. U rijdt en parkeert een heel behoorlijke auto. Hij biedt voorin voldoende ruimte, ook aan langere mensen. Zijn zij een beetje inschikkelijk, dan is er achterin genoeg beenruimte. Ook de bagageruimte is voldoende voor een klein gezin. Citroën monteert opvallend grote stoelen, zacht en een beetje vlak, maar wel comfortabel. Het dashboard oogt leuk en heeft in het midden een flink scherm, waarop vrijwel alle functies van de auto worden bediend – van klimaat tot entertainment. Dat is niet altijd ideaal en leidt wat af, maar de navigatie is prima. Wel jammer dat de gebruikte kunststoffen zo hard zijn en snel krassen. Dat is een concessie aan de scherpe prijs. Verder mist u in deze versie feitelijk niets. Met de 110 pk-motor is de C3 lekker vlot. De bak schakelt goed en de auto is opvallend stil en veert erg comfortabel. Dat

doet niemand 'm na. Hij is niet sportief, maar voor dagelijkse en vakantiekilometers is het een prima en vlotte metgezel. En wie niet te wild rijdt, komt makkelijk op 1 op 16 uit.
Bij verschillende tests won deze Citroën al met glans van concurrenten. Het is een overtuigend charmante auto, waaraan ook meer verwende automobilisten veel plezier kunnen beleven.

CITROËN C3 PURE TECH 110 FEEL
Benzinemotoren 68, 82 en 110 pk, diesels 75 & 100 pk, 5-bak of 6-trapsautomaat (110 pk).
Lengte 3.994 mm, breedte 1.749 mm, hoogte 1.474 mm. Massa 1.025 kg.
1.2 PureTech: 81 kW/110 pk, 0-100 km/u: 10,4 sec, trekgewicht 600 kg
4.6/100 km, 100 g/km CO2, B Label
Prijs vanaf € 14.980,-, testauto € 22.250,-
Leasetarief C3 vanaf € 265,- 48 mnd/20.000 km/jr.

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag maar liefst 10x de AH-W150 van Denon weggeven. Wil jij kans maken op dit product? Mail dan voor 31 maart naar marketing@jentautolease.nl

Soepele sporthoofdtelefoon

De AH-W150 van Denon blijft goed in de oren zitten tijdens het sporten. Het ontwerp kan tegen een stootje, dus een rondje hardlopen door de regen is geen probleem. Door de reflecterende nekband is de hoofdtelefoon net zo goed geschikt voor buitensport in de avonduren. Met de solide pasvorm en het zweetbestendige ontwerp kunt u zich volledig focussen op de oefeningen, zónder dat ze zomaar uit de oren glijden. Inclusief antibacteriële silicone oordopjes, USB-microsnoer en gazen draagtasje vormt het een essentiële toevoeging aan je sportkit.
www.denon-hifi.nl

Het is bijna zonde om op de zool vol pratende vissen te lopen.

Netjes, netjes

Familiebedrijf Van Bommel wilde van het 'stoffige imago' af en introduceerde de lijn Floris, vernoemd naar middelste zoon en creatief directeur. Dat is gelukt. Deze felgroene veterschoen is allesbehalve suf. En het is bijna zonde om op de zool vol pratende vissen ("Wait for us, don't be so shoefish") te lopen. €249,90, via
www.florisvanbommel.com

Sokkenvisie

Sokken maakten de laatste jaren hun rentree. En dan het liefst met een vrolijk en bont printje. Het merk Happy Socks introduceerde een nieuwe sokkenvisie: vrolijkheid verspreiden door van iets alledaags een kleurrijk staaltje design te maken. €9,-.
www.happysocks.com/nl

HUP MET DIE HUB

De Vigor USB Power Hub laadt tot zeven apparaten tegelijk op en heeft unieke laadopties, waaronder draadloos. Via de USB-C-poort kunnen bovendien de nieuwste MacBooks en laptops opgeladen worden. Daarnaast beschikt de Vigor Power Hub over een USB-poort met Quick Charge 3.0-techniek die mobiele apparaten sneller laat opladen dan via het stopcontact. De overige 4 USB-poorten hebben een stroomsterkte van maximaal 2.4A. Dankzij de handige feature de Smart IC-chip wordt de stroom automatisch verdeeld als meerdere apparaten aangesloten zijn.

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag 2x de Vigor USB Power Hub weggeven. Wil jij kans maken op dit product? Mail dan voor 31 maart naar marketing@jentautolease.nl

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag 1 set naar keuze (automerk/-type) weggeven. Wil jij kans maken? Mail dan voor 31 maart naar marketing@jentautolease.nl

CAR-BAGS.COM:

"De oplossing voor een puzzelprobleem"

Voor veel autovakantiegangers is inpakstress een bekend gegeven vóórdat ze op reis gaan: hoe krijg ik de vakantiespullen passend in de auto zonder dat het proppen wordt? Car-Bags.com uit Waalwijk biedt daar een passende oplossing voor. "Het idee is simpel en uit de praktijk ontstaan", legt mede-eigenaar Arjen Willemsz uit. "We bieden voor bijna driehonderd verschillende automodellen van zo'n beetje alle gangbare automerken een tassenset op maat aan." Letterlijk, want elke set past perfect in de auto. "Ondanks het innovatieve concept blinken de Car-Bags-tassen uit in eenvoud. Het ontwerp kent geen onnodige vakjes en compartimenten. Enerzijds om de tassen zo gemakkelijk mogelijk in de kofferbak te kunnen schuiven, anderzijds om het beschikbare tasvolume optimaal te kunnen benutten. De gebruikte materialen - zoals de luxe nylonstof en de stevige trolleywielen - zijn van hoge kwaliteit. "Elke set vult de kofferbak perfect tot aan de hoedenplank, roldek of kofferklep. Dus een optimale benutting van de kofferbak in de breedte, lengte en hoogte", licht Willemsz toe. "We leggen de nadruk uiteraard op gezinnen met kinderen en de daarbij horende typische vakantieauto's. Dat zijn vaak SUV's of stationwagens. Maar we bieden ook tassensets aan voor gangbare cabriomodellen en de Porsche 911. Daarnaast heeft Car-Bags.com universele producten, zoals een tassenset voor in de dakbox en een speciale Cool Bag, die perfect voor de bijrijdersstoel past."
De tassen zijn zo ontworpen dat de breedte ideaal is voor de meeste opgevouwen kleding. Willemsz: "Dat resulteert in vrijwel alle gevallen in een set van zes tassen: drie trolleytassen met wieltjes onderin en daarbovenop drie bijpassende handtassen. We kiezen er bewust voor om de kofferbak in twee lagen te vullen, omdat hierdoor de tassen hanteerbaar blijven en de kleding bovendien niet te veel in de verdrukking komt." Door de combinatie van rijdende trolley- en handtassen kun je met drie personen in één keer de auto in- of uitladen. Thuis of op vakantie opbergen, is ook geen probleem: de tassen zijn allemaal opvouwbaar. Kortom: Car-Bags.com maakt een einde aan al uw inpakstress.

Arjen Willemsz:

"We bieden ook tassen aan voor in de dakbox en een speciale coolbag die prima onder de bijrijders-stoel past."

Klokradio met USB

Begin de dag opgewekt met deze mooie klokradio van Ricatech! Je kunt die gebruiken als wekker, radio en klok én je kunt er je eigen muziek op afspelen. De klokradio werkt op het lichtnet of op batterijen (2x AAA). Met handige wijzerplaatverlichting.

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag 5 off-white-radio's van Ricatech weggeven. Wil jij kans maken op dit product? Mail dan voor 31 maart naar marketing@jentautolease.nl

Efteling
Efteling doet wonderen
voor uw
Events
Bekijk onze mogelijkheden op efteling.com/events

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag van ieder Wild and Wolf-product 2 exemplaren weggeven. Wil jij kans maken? Mail dan voor 31 maart naar marketing@jentautolease.nl

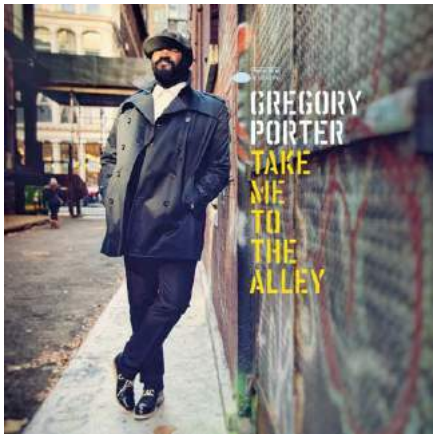
Gentlemen's Hardware

Wild and Wolf maakt alledaagse producten nét iets leuker met de Gentlemen's Hardware-lijn. Een retro lunchtrommel, een fraai scheersetje en een ruime toilettas – de klassieke artikelen lijken zo van grootvaders zolder te komen.

De klassieke artikelen lijken zo van grootvaders zolder te komen.

ITALIAANSE ESPRESSOMAKER

Wars van dat gehannes met filters? Deze espressomaker van Bialetti is stijlvol, elegant én - belangrijker nog - uiterst handzaam. Water en koffie toevoegen, op het vuur zetten en binnen enkele minuten heb je een kopje heerlijke Italiaanse koffie. Dat is bovendien vrij van koffieresidu. Verkrijgbaar via www.fonq.nl.



Gregory Porter
Take Me To The Alley
Blue Note/Universal Music
Vocal jazz/soul
*****

Drie jaar na het wereldwijde succes van Liquid Spirits is Gregory Porter terug met Take Me To The Alley. Zijn tweede uitgave op Blue Note staat vol zelfgeschreven catchy songs, die variëren van zwoele ballades tot aanstekelijk swingende grooves, bluesy ritmes en laidback jazzimprovisaties. Porter werkt wederom met producer Kamau Kenyatta. Weliswaar treedt de Amerikaan niet buiten zijn comfortzone, de plaat ligt qua sound en sfeer in het verlengde van diens voorganger, maar dit gouden duo flikt het opnieuw. Met zijn herkenbare flexibele stem brengt de zanger prachtig uitgesponnen songs met zijn uitstekende musici naar een hoog niveau. Ook blijft er liefde voor de jazztraditie, waarbij Chip Crawford (p), Aaron James (b), Emanuel Harrold (d), Yosuke Sato (s) en gasten Tivon Pennicott (ts), Keyon Harrold (trp), Ondrej Pivec (orgel) voldoende ruimte krijgen. Mooi is ook het duet Take Me To The Alley met zangeres Alicia Olatuja. Troef is de persoonlijke lading van de poëtische, soms directe teksten, zoals het aanstekelijke Don't Loose Your Steam, (over zijn zoontje), lyrische opener Hold On - bewerking van track met danceduo Disclosure - en opnieuw sterke protestsongs als Fan The Flames en French African Queen. Kortom, Gregory Porter op repeat!

Angelique van Os
(uit Jazzism, nummer 3, 2016)

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag 5x de cd Take Me To The Alley van Gregory Porter weggeven. Wil jij kans maken op dit album? Mail dan voor 31 maart naar marketing@jentautolease.nl

Kia Optima SW

Overtuigend alternatief

Deze auto is een ronduit interessant alternatief voor meer bekende combi's en zelfs SUV's. Zelfs déze uitvoering, die bijna € 60.000,- kost. Het is in elke uitvoering namelijk een zeer ruime, goed rijdende combi van hoge kwaliteit voor een strakke prijs.

KIA OPTIMA SW
Benzinemotor 245 pk, diesel 141 pk, 6-bak, 6-trapsautomaat of 7-traps DCT-automaat
Lengte 4.855 mm, breedte 1.860 mm, hoogte 1470 mm. Massa vanaf 1.520 kg.
1.7 CRDI 6-bak: 104 kW/141 pk, 0-100 km/u: 10,2 sec, trekgewicht 1.800 kg
4,6 l/100 km, 120 g/km CO2, C Label
Prijs vanaf € 32.995,-, testauto € 58.740,-
Leasetarief Optima SW 1.7 CRDI vanaf € 599,- 48 mnd/20.000 km/jr.

In 2016 was Kia het meest verkochte Aziatische merk in ons land. Indrukwekkend! In de zakelijke markt is het aandeel echter nog wat te laag en het merkimago mag verder omhoog. Daar wordt aan gewerkt met modellen als de indrukwekkende Stinger V6, meer Optima's en meer hybrides.
Die Optima is een veel fijnere auto dan velen weten. Tot voor kort was hij er echter alleen als sedan 1.7 diesel en Nederlanders willen liever een hatchback, SUV of combi. Net te laat voor de finale van de bijtellingshype kwamen eind 2016 de Optima Hybrid en deze fraai gelijnde Sportswagon (SW). Die is er momenteel met de genoemde 141 pk sterke 1.7 CRDI of als GT met 245 pk viercilinder turbomotor en zestrapsautomaat. Later dit jaar komt er ook een SW Hybrid. Wij reden de nieuwe combi in de 2.0T-GDI AT6 GT-uitvoering en eerder beproefden wij de 1.7 diesel DCT7 sedan. Dat geeft een goed beeld.

VORST

De fraai gelijnde Optima SW is een van de grootste stationcars in zijn klasse, ook binnenin. U zit voor- en achterin als een vorst. Prima taxi! Ook de bagageruimte is fors, maximaal zelfs 1.686 liter. Het interieur is mooi afgewerkt, het dashboard logisch ingedeeld. Een camera kijkt mee onderweg en de elektronica kan waarschuwen of ingrijpen. Goede adaptieve cruisecontrol, minder fijne Lane Departure Warning die waarschuwt met beweging in het stuur. Maar die kan ook uit. Het audio-, info- en navigatiesysteem werkt uitstekend en snel (incl. Apple CarPlay en Android Auto) en ook de geluidskwaliteit is top. De prijslijst van de SW start bij € 33.970,- en loopt tot € 58.470,- voor de 2.0 GT. Kia werkt met een mooie standaarduitrusting en betaalbare extra uitvoeringspakketten. Bijna zestig mille voor de GT lijkt te veel. Maar vergelijk prestaties, uitrusting en prijs met concurrenten en dan is ook deze echt scherp geprijsd. Wij reden een dag heen en weer naar Frankfurt, in minder weer en met hoge gemiddeldes. Altijd power, een heerlijke automaat, alle comfort. We stapten ontspannen uit en haalden ondanks de snelheden toch ruim 1 op 10. Met de 1.7 CRDI zou het vrijwel even snel zijn gegaan, bij 1 op 16 à 17... De GT heeft een elektronisch instelbaar onderstel. Met een toets verandert u ook schakelgedrag en motorgeluid, dat via speakers klinkt als een V8. Advies: laat hem in 'Eco', dan rijdt hij het prettigst. Verder is het een auto die elke concurrentie aankan.

WEGGEDRAG

Omdat de SW hetzelfde onderstel heeft als de sedan, rijdt hij hetzelfde. Hij is comfortabel, stuurt strak en blijft ook op snelheid stil. Logisch maar een beetje jammer: door de pakketten is de goede ledverlichting alleen aanwezig op de bomvolle GT-Line. U kunt het niet als separate optie bestellen. Die GT-Line uitvoering kost als 1.7 CRDI met DCT 7-trapsautomaat bijna 45 K. Maar ook als de prijs lager en het model eenvoudiger moet blijft, is dit in elk opzicht een sterk alternatief voor Europese middenklasse combi's. En: 7 jaar garantie! Dat móet de verkoop goed doen.

Nieuw vakantiepark Efteling krijgt vorm

Aan de rand van natuurgebied het Loonsche Land breidt de Efteling momenteel het nieuwe vakantiepark uit met bijzondere accommodaties boven, op en onder de grond. De bouw van het acht hectare grote park verloopt vlot. Het is dan ook goed mogelijk dat Vakantiepark Efteling Loonsche Land op de verjaardag van de Efteling - woensdag 31 mei 2017 - zijn deuren kan openen. Alle 65 vakantiewoningen, 20 thema- en 75 hotelkamers krijgen een inrichting met natuurlijke materialen, passend bij de omgeving van het natuurgebied. Als de winter voorbij is, wordt doorgegaan met de landschapsinrichting en het aanleggen van de natuurlijke speelelementen. Overige faciliteiten en meer informatie over de verschillende accommodaties zijn te vinden op www.efteling.com/loonsche-land

De Mega Platen & CD Beurs beschikt over het grootste muziek-aanbod ter wereld, 'gewoon' in Utrecht.

Oud en vers vinyl

Muziekfreaks, verzamelaars en dagjesmensen opgelet: op 8 en 9 april vindt in de Utrechtse Jaarbeurs alweer de 47ste editie van de Mega Platen & CD Beurs plaats, een evenement dat beschikt over het grootste muziekaanbod ter wereld. Spot Boudewijn de Groot die op zoek is naar de zeldzame persing van een van zijn eigen elpees, of zoek er naar de meest obscure cd's van bands die niemand kent. Dus: uitgebreide vinylcollecties, exposities, boekpresentaties en signeersessies.

47ste Mega Platen & CD Beurs
8 en 9 april, Jaarbeurs, Utrecht
www.recordplanet.nl

Superhip: zelf bierbrouwen

Leer het bierbrouwvak van een professionele bierpionier tijdens een workshop in Utrecht of Rosmalen. Ontdek de juiste combinatie van gist, hop en alcohol, proef negen speciaalbiertjes en ga naar huis met vier zelfbereide flesjes. Meld je aan met je vrienden, collega's of familie via www.workshopbierbrouwen.nl

Vakwerk is meesterschap

Het *geheim* van de smid

Het leasen van auto's kun je niet aan computers overlaten. Doorgaans vraagt het om ouderwets vakmanschap, solide advies en passie voor mensen en voor mobiliteit. Feitelijk verschilt dat niet van het vakwerk dat in andere bedrijfstakken wordt geleverd. Neem Reinier Hoving, een 27-jarige smid in Harderwijk. Als hij aan het werk is in zijn smederij, zie je eenzelfde passie. "Elke ochtend als ik wakker word, heb ik weer zin om naar de smederij te gaan. Ik ben een vakidioot."

In de smederij in Harderwijk, naast de historische molen en vlak bij het Dolfinarium, is het lekker warm. Reinier heeft het smeedvuur aangemaakt. De kolen branden in een mum van tijd met behulp van een smeulende krantenprop. De ventilator die de zuurstof onder het vuur aanvoert, bromt zachtjes. Reinier steekt een staaf tussen de kolen en wacht tot het ijzer oranje kleurt. Dan legt hij die op het aambeeld en begint erop te slaan. Vonken springen van het aambeeld, iedere keer als de hamer het gloeiende ijzer raakt. Pas als het ijzer de vorm heeft die de smid in zijn hoofd heeft, wordt het weer rustig in de smederij.

LEERSCHOOL

De liefde voor het smeden ontstond toen Reinier twaalf was. Dat is behoorlijk jong om al met vuur en ijzer in de weer te zijn. De jonge smid vertelt met een grote grijns: "Zoals elk klein jochie was ook ik gek op vuurtje stoken. Iemand zei toen eens tegen me: 'Je kunt ook een stuk ijzer in het vuur steken, dat wordt dan warm en dan kun je erop slaan. Dat noemen ze smeden'. Dat ben ik toen gewoon gaan proberen. Ik heb een poos wat aan liggen rommelen, tot ik op een gegeven moment een smid leerde kennen die leraar was geweest aan de vakopleiding in Emmeloord. Daar heb ik een hoop van opgestoken."

Het vak heeft Reinier met name in de praktijk geleerd. Hij ging daarna in de leer bij een smid met de toepasselijke naam Hendrik Smit. Ook sloot hij zich aan bij het Smedengilde. Van het contact met collega's, de cursussen en masterclasses die door het gilde werden georganiseerd, leerde hij ook veel. "Een voltijdopleiding smid zoals die er vroeger was, bestaat niet meer. Er zijn wel scholen die smeden als keuzevak aanbieden."

HAMERS EN TANGEN

Reinier smeedt het liefst gereedschap. Ieder stuk wordt liefdevol met de hand gemaakt. Deze ochtend nog maakte hij hamers voor collega-smeden, en ook voor hoefsmeden maakt hij veel materiaal. Reinier: "Je kunt zo'n hamer ook wel in de winkel kopen, maar die zijn machinaal gemaakt en daardoor veel minder sterk dan een gesmede hamer." Toch een beetje gek dat een smid het gereedschap maakt voor collega-smeden. De vraag dringt zich op waarom ze dat niet zelf doen. Reinier antwoordt aarzelend: "Dat durf ik niet met zekerheid te zeggen. Het kan onkunde zijn, maar ook is het zo dat niet iedere smid de tijd wil nemen om een stuk gereedschap te maken. Het komt aan op het harden en het afwerken van het materiaal. Dat is toch wel een vak apart." Zowel particulieren als bedrijven behoren tot zijn opdrachtgevers. Hij maakt naast het gereedschap

Smederij
Anno 1911
Veluvia

ook hang- en sluitwerk, sier- en kunstsmeedwerk als trapleuningen, gordijnroedes, windvanen, schoorsteenkappen en muurankers. Voor een nieuwe boerderij die in oude stijl wordt gebouwd, smeedde hij de muurankers in het jaartal, zoals dat vroeger ook gebruikelijk was. Reinier vindt het lastig om aan te geven wat de meest bijzondere opdracht is die hij ooit heeft gekregen. Hij ziet eigenlijk iedere opdracht als bijzonder. "Natuurlijk is er weleens iets waarvan je denkt: dat maken we eventjes. Maar ik probeer het eigenlijk altijd zo te doen dat een opdracht uitdagend voor me is en dat ik er mijn vakmanschap in kan steken. Daardoor vind ik het ambacht zelf ook zo ontzettend leuk."
Aan het woord 'ambacht' kleeft vaak een ouderwets stigma. Reinier heeft daar geen moeite mee. Hij heeft weleens iets gemaakt wat je als kunst kunt betitelen, maar ziet zichzelf toch echt als ambachtsman. Het maken van bijvoorbeeld een hamer is een precisiewerkje. Reinier: "Als een klant een hamer bestelt van 850 gram, en ik zit er een grammetje naast, dan vind ik dat érg vervelend."

IJZERTIJD

IJzer intrigeert Reinier en hij legt graag uit waarom. "Ondanks allerlei technologische ontwikkelingen zitten we nog steeds in de ijzertijd. IJzer heeft ons enorm geholpen om verder te komen als mensheid zijnde. Het is een heel basic 'iets'. Ik vind het zó gaaf dat het vak van smid nu nog bestaat. Het was er al aan het begin van de ijzertijd! Ik denk eigenlijk dat de wereld niet zonder smeden zou kunnen. Maar misschien is dat wel heel brutaal om te zeggen."
Als er geen ontkennend antwoord komt, voegt hij er enthousiast aan toe: "Er zijn gewoon dingen die alleen een smid kan, die op geen enkele andere manier gemaakt kunnen worden. Bijvoorbeeld oude hekwerken. Die moeten met respect voor hoe ze gemaakt zijn, een keer gerestaureerd worden. Een doorsnee-constructiebedrijf kan de spijlen wel eruitzagen en nieuwe ertussen lassen, maar dat is niet zoals het hoort. Het moet op een bepaalde manier gesmeed worden voor het beste resultaat."
Het smeden van ijzer en staal ervaart Reinier als werken met natuurlijk materiaal. "Het is anders

dan werken met wol of hout, dat zit voor mijn gevoel nóg dichter bij een natuurproduct. Maar hoe dan ook, ijzer is materiaal dat oorspronkelijk uit de natuur komt." Hij legt geduldig uit welk proces het natuurlijke materiaal doorstaat, voordat hij het in handen krijgt om er iets van te maken. "Als je terug naar de oorsprong gaat, dan heb je steen waarin ijzererts zit. Dit wordt verwarmd en dan druipt het ijzer eruit. Het ijzer wordt samengedrukt en verder bewerkt tot staven, bijvoorbeeld bij de Hoogovens in IJmuiden. Maar tegenwoordig is het zo dat bijna alle staven die ik koop van schroot zijn gemaakt. Dat vind ik dan weer mooi, want mijn afval gaat naar de oud-ijzerboer, die gaat er weer mee naar de Hoogovens en daar wordt het omgesmolten. Het kan dus best zo zijn dat ik op den duur een staaf koop waarin een stukje ijzer uit mijn smederij zit."

ROMANTIEK

Reiniers armen zitten onder de littekens van brandwondjes. Hij heeft korte mouwen, dus ze zijn goed te zien. Part of the job? De smid zit er niet mee. "Je probeert verbranding natuurlijk wel te vermijden, maar als de hamerslag bij het smeden eraf springt, dan is die nog erg heet. Meestal heb ik wel lange mouwen."

Het werk in de smidse lijkt ook een zwaar beroep te zijn. Allereerst door de temperatuur. Het smeedvuur verspreidt nu een aangename warmte, maar als in de zomer de buitentemperatuur oploopt, wordt het snikheet in de werkplaats. Daarnaast is er de lichamelijke inspanning. Een smid moet veel kracht gebruiken bij het slaan. "Het is heel fysiek werk. Je steekt de energie van je lichaam in het ijzer, om het materiaal te kunnen vervormen."

Het vuur, de zweetdruppels en de donkere werkplaats, waar je de kleur van het materiaal goed kunt zien; daarin zit volgens de jonge smid de romantiek van het vak. Hij geniet ervan om zo'n stug materiaal met behulp van hitte en kracht te transformeren. "IJzer heeft de mogelijkheid om de prachtigste vormen aan te nemen, maar het heeft die intentie niet. Je moet het er zelf toe zetten. Dat is het leuke. En dat is ook een van de geheimen van de smid."

MEER INFO OVER WERK EN WORKSHOPS VAN REINIER HOVING:
www.sterksmeedwerk.nl
www.facebook.com/Smeedwerk

Zaterdagblues met Joe Bonamassa

Blues- en rockgitarist Joe Bonamassa, grote held van de nieuwe generatie bluesgitaristen, staat op 29 april in Ziggo Dome. Tekenend: op twaalfjarige leeftijd stond de jonge Joe al in het voorprogramma van bluesmastodont B.B. King. Kaarten zijn verkrijgbaar via ticketmaster.nl, maar wees er snel bij.

29 april, Ziggo Dome, Amsterdam
www.ziggodome.nl

BUBBELS AAN BOORD

De jonge Amsterdamse rederij De Watermannen wil u een onvergetelijk avontuur bieden op de grachten van onze hoofdstad. Eenmaal aan boord van de gerenoveerde sleepboot kunt u kiezen uit een aantal bijzondere arrangementen, maar eigen inbreng wordt ook op prijs gesteld. De keuze bestaat onder meer uit Oesters & Bubbels, Bieren & Burgers, Wijnproeverij, BBQ en Vers uit Zee. Informeer via info@dewatermannen.nl of bel 020-3030753

U vindt Gajes in de Bajes in de voormalige Wolvenburg gevangenis. De escaperoom is geïnspireerd op een ex-gedetineerde.

ESCAPE FROM... WOLVENBURG

Gerrit Boef - já, echt - was een meester in uitbreken. De escaperoom Gajes in de Bajes in de voormalige Wolvenburggevangenis in Utrecht is geïnspireerd op een ex-gedetineerde. Het lukte hem destijds om te ontsnappen. Maar lukt het u ook? Kijk voor meer informatie op www.gajesindebajes.nl

50STE EDITIE INDOOR BRABANT

Op donderdag 9 maart begint de 50ste editie van Indoor Brabant (9 t/m 12 maart). Het grootste indoor concours hippique van Nederland viert zijn jubileum in de Brabanthallen groots en garandeert vier dagen paardensport op hoog niveau. Tijdens het evenement wordt een kwalificatiewedstrijd van de Reem Acra FEI World Cup™ Dressuur verreden. De wereldtop aan dressuurruiters verschijnt in de piste voor de laatste punten voor de finale in Omaha (VS). Voor de springruiters ligt de apotheose op zondag bij de Rolex Grand Prix, met een goed gevulde prijzenpot.
Info en kaarten: www.indoorbrabant.com

VOLVO
DE NIEUWE VOLVO V90
VORM VAN VERLANGEN
MADE BY SWEDEN
De nieuwe Volvo V90 zet de norm. Het elegante ontwerp en het tot in detail afgewerkte interieur van de luxueuze estate zijn het toonbeeld van uitgesproken Zweeds design. Dankzij de standaard meegeleverde Pilot Assist kan de V90 tot 130 km/u vrijwel zelfstandig rijden. Combineer een intuïtieve rijervaring met ongeëvenaarde veiligheid en comfort. Het volmaakte samenspel van vorm en verlangen.
BOEK EEN PROEFRIT OP VOLVOCARS.NL
OF KOM LANGS BIJ DE VOLVO-DEALER

KIA

The Power to Surprise

Nu een gratis tankpas bij bestelling van je nieuwe Kia Optima.

Vanwege zijn rijke uitrusting en uitstekende rijcomfort is de Kia Optima zeer geschikt voor zowel particuliere als zakelijke rijders. Zo is de Kia Optima standaard al rijk uitgerust met climate control, navigatie met achteruitrijcamera en nog veel meer. Bovendien profiteer je nu van onze speciale actie. Bij bestelling ontvang je namelijk een gratis tankpas t.w.v. € 500,-! Kom nu langs in de showroom en ontdek 'm zelf.

Gem. brandstofverbruik: 1,6 - 7,6 l/100km, 62,5 - 13,2 km/l. CO_2-uitstoot: 37 - 191 g/km
De gratis tankpas-actie (tot € 500,- incl. BTW) bij aanschaf van een Optima (m.u.v. Plug-in Hybrid) en Optima Sportswagon is geldig t/m 31-03-2017 met uiterste registratiedatum van 31-03-2017. De actie is geldig bovenop alle andere acties. Genoemde prijzen zijn incl. btw/bpm en kosten rijklaarmaken bestaande uit: het transporteren van de auto, het reinigen en poetsen van de auto, de nulbeurt, de kentekenplaten, handling- en administratiekosten, recyclingsbijdrage, leges, kosten tenaamstelling, een modelspecifieke mattenset en een veiligheidshamer. Prijs van de Optima is excl. metallic lak. Informeer voor de complete voorwaarden bij uw Kia-dealer of kijk op kia.com. Getoonde modellen kunnen afwijken van de beschreven uitvoering. Wijzigingen en typefouten voorbehouden.

7 JAAR KIA GARANTIE

kia.com

De Kia Optima.
Gemaakt om gezien te worden.

Rijklaar vanaf € 32.470,-
Netto bijtelling vanaf € 234,- p/m

ONTVANG NU EEN GRATIS TANKPAS T.W.V. € 500,-

KIA
The Power to Surprise

Nu een gratis tankpas bij bestelling van je nieuwe Kia Optima.

Vanwege zijn rijke uitrusting en uitstekende rijcomfort is de Kia Optima zeer geschikt voor zowel particuliere als zakelijke rijders. Zo is de Kia Optima standaard al rijk uitgerust met climate control, navigatie met achteruitrijcamera en nog veel meer. Bovendien profiteer je nu van onze speciale actie. Bij bestelling ontvang je namelijk een gratis tankpas t.w.v. € 500,-! Kom nu langs in de showroom en ontdek 'm zelf.

Gem. brandstofverbruik: 1,6 - 7,6 l/100km, 62,5 - 13,2 km/l. CO_2-uitstoot: 37 - 191 g/km
De gratis tankpas-actie (tot € 500,- incl. BTW) bij aanschaf van een Optima (m.u.v. Plug-in Hybrid) en Optima Sportswagon is geldig t/m 31-03-2017 met uiterste registratiedatum van 31-03-2017. De actie is geldig bovenop alle andere acties. Genoemde prijzen zijn incl. btw/bpm en kosten rijklaarmaken bestaande uit: het transporteren van de auto, het reinigen en poetsen van de auto, de nulbeurt, de kentekenplaten, handling- en administratiekosten, recyclingsbijdrage, leges, kosten tenaamstelling, een modelspecifieke mattenset en een veiligheidshamer. Prijs van de Optima is excl. metallic lak. Informeer voor de complete voorwaarden bij uw Kia-dealer of kijk op kia.com. Getoonde modellen kunnen afwijken van de beschreven uitvoering. Wijzigingen en typefouten voorbehouden.

Persoonlijk

HET TIJDSCHRIFT VOOR RELATIES VAN J&T AUTOLEASE ▪ VOORJAAR 2017 ▪ JAARGANG 1 ▪ NUMMER 1

Vakmanschap speelt bij alles de hoofdrol

Rij-impressies van:
- Audi Q2
- Citroën C3
- Kia Optima SW
- Peugeot 3008

DIRECTIETEAM
zet in op dicht bij klanten zitten en de best denkbare service bieden

Spectaculaire aanbiedingen voor ú!

Welkom in
Hét huis van Keukens

Keuken 2017
- Composieten werkblad van 2 cm
- Bauknecht apparatuur
- Greeploze keuken in hoogglans lak

nú voor
€ 8.250,-

Kom langs bij Mandemakers Keukens

Al meer dan 35 jaar zetten Ben en Stefan Mandemakers de trend en zijn zij toonaangevend op het gebied van keukendesign. Naast de eigen Mandemakers collectie en Mandemakers individual, voert Mandemakers Keukens ook de topmerken Barletti, SieMatic en de exclusieve vtwonen collectie. Keukens van Mandemakers zijn in alle opzichten inspirerend. Bovendien is er vaak meer mogelijk dan u denkt. Kom langs in één van onze inspirerende keuken winkels of maak eenvoudig een afspraak op **mandemakers.nl** of bel **013 58 33 080.**

MANDEMAKERS
hét huis van keukens

MANDEMAKERS individual | Barletti | MANDEMAKERS collectie | SieMatic | vtwonen

AEG | ATAG | BORETTI | Bauknecht | BOSCH | KitchenAid | Miele | SIEMENS | smeg | SUB-ZERO | LANCELLOTTI | NOVY | BORA | GAGGENAU | Quooker

VOLVO

DE NIEUWE VOLVO V90
VORM VAN VERLANGEN

MADE BY SWEDEN

De nieuwe Volvo V90 zet de norm. Het elegante ontwerp en het tot in detail afgewerkte interieur van de luxueuze estate zijn het toonbeeld van uitgesproken Zweeds design. Dankzij de standaard meegeleverde Pilot Assist kan de V90 tot 130 km/u vrijwel zelfstandig rijden. Combineer een intuïtieve rijervaring met ongeëvenaarde veiligheid en comfort. Het volmaakte samenspel van vorm en verlangen.

BOEK EEN PROEFRIT OP VOLVOCARS.NL
OF KOM LANGS BIJ DE VOLVO-DEALER